

海外展示会 有効活用講座

2018

8.31 金 13:00~17:00 (12:30受付開始)

@テクノアークしまね 1F 中会議室 定員20名！

裏面様式でお申し込みください。

海外販路開拓の有効な手段の一つ「**海外展示会の活用**」。

業界のバイヤー・ディストリビュータが一堂に集まる現地での専門展示会での製品展示・PR活動は、大きな取引に繋がる可能性を秘めた販路開拓手法です。

展示会出展には多額の経費がかかります。また、フォローアップを行いながら、継続出展して初めて成果が見込める場合も多く、経済的な負担は決して小さくありません。だからこそ、成果を出していくために、出展前～出展中～出展後の各ステージで対応をしっかりと行い、PDCAを回しながら出展活動を行うことが重要になってきます。

とりわけ、海外での展示会出展は、言語の違い・商習慣の違い・製品の設定価格の違いなど、日本国内とは異なるノウハウが必要となる場合も多々あり、しっかりとした心構えと準備が求められるのです。

今回の講座の講師は、メーカー勤務時代に多数の海外展示会に出展経験を持ち、成功と失敗を数多く体験してきました。その経験と体験談から、海外展示会を有効に活かす手法とノウハウを皆様に伝授いたします。

講師 株式会社IAC 代表取締役 秋島一雄 氏

PROF.

株式会社IAC代表取締役、中小企業診断士。

総合商社にて米国、タイ、インドネシアに駐在を経験。その後、半導体関連の製造業で海外営業として、代理店発掘や海外展示会を経験した後に中小企業支援コンサルタントとして独立、中小企業の海外展開支援は既に200社を超え、またグローバルビジネス異文化マネジメント等のセミナーや海外赴任前研修も数多く実施している。

自らの駐在経験と出張経験を織り交ぜた現場目線の講義と支援は企業や受講者から評価も高い。

東京商工会議所のコーディネーターを2008年より務める。



「しまね中小企業海外展開勉強会」とは？

平成25年度から海外事業展開を目指す島根県内中小企業を対象に実施。海外展開の基礎的な流れ、海外事業計画策定の演習などを取り上げ、海外事業展開のプロセスを学ぶ場として、5回程度の連続講座の形式で開催してきました。

平成30年度は開催形式をリニューアル。それぞれ海外事業展開に必須の「実践的テーマ」を取り上げた「単発講座×5回程度」の形式として、県内企業の皆様により参加していただきやすい形で開催いたします。

シリーズ②は10月頃の開催を予定。別途皆様にご案内いたします。

平成30年度

しまね中小企業海外展開勉強会 シリーズ① 参加申込書

参加申込み方法

FAX

FAX 0852-60-5116

下記「参加申込書」に必要事項をご記入の上、送信してください

メール

kaigai@joho-shimane.or.jp

下記項目①②③④⑤をメール本文にご記入の上、お申込みください

①氏名(フリガナ) ②企業(団体)名 ③住所 ④連絡先(電話・FAX・メール)

⑤自社の海外展開についての意向・知りたい事項など

※⑤についてはもしお持ちであれば、ご記載ください

▶お申込み先:公益財団法人しまね産業振興財団 販路支援課(担当:梅木,杉原)

■お問合せ電話番号:0852-60-5114

申込締切 平成30年8月29日(水)

参加申込書

申込者			
企業(団体)名			
住所 所在地	〒		
連絡先	TEL		FAX
	メール		
海外展開に 関しての意向 知りたい事柄 など			

ご出席いただく方のお名前を以下にご記入ください。

所属・役職	氏名

※いただいた個人情報は今回の講座及び今後のセミナー等に係る情報提供のためにのみ使用いたします。