「海外取引に役立つ英語版Webサイト」個別コンサルティング　受講企業募集！

受講料無料

英語版Webサイト、こんな疑問・悩みはありませんか？

・「海外に情報発信してみたい！どうしたら…？」
・「日本語サイトを翻訳すればいいの？」
・「作ったけれど、何年も放置している…」
・「どう活用してよいか分からない！」

➡ 経験豊富な講師と一緒に解決しましょう！

主催：公益財団法人しまね産業振興財団　協力：島根県、ジェトロ島根

英語版Webサイトの新規構築、既存サイトの見直し、運用の仕方など、受講企業のビジネス形態や商品(サービス）特性、ターゲット顧客などに応じて、営業ツールとして効果的に活用できるよう、経験豊富な専門家が伴走しながら支援します。

対象　海外販路開拓を行う（行おうとする）島根県内に事業所を持つ企業（個人事業主を含む）

募集企業数　**３社**
※応募多数の場合は選考により決定
（新規受講者を優先）

内容

-営業ツールとしての英語版サイトの基本原則
-市場やターゲット顧客の分析や自社の強みの明確化とサイトへの反映
-海外販路開拓・展示会出展準備やフォローアップへの活かし方
-外部サイトとの連携方法など、

講師のアドバイスを受けながら、自社の英語版サイトの構築（見直し）や活用を無理なく1歩ずつ進めていきます。

＊対面（訪問）１回＋オンライン（オンラインは各回1時間）
＊1社につき最大8回まで　（　～2025年2月まで）

(日程)
第1回（訪問）6月下旬～　＊日時別途調整
（２回目以降、オンライン）
第2回 **8/1(木)**　①13:00～14:00
第3回 **9/5 (木)**　②14:30～15:30
第4回**10/3(木)**　③16:00～17:00
＊裏面申込書でご希望の時間枠をお知らせください。（時間枠は第２回～第4回共通です。
＊５回目以降の日程は後日調整

お申込み　裏面申込み書にご記入の上、メールまたはFAXでお申込み下さい。

締切り　**6月11日(火)**

募集説明会（オンライン）のお知らせ
＊裏面申込み書にてお申し込みください
６月６日（木）13：30～14：30
・海外展開に役立つサイトとは？
・過年度受講企業のサイト紹介、支援のポイント、他
※「ZOOMミーティング」を使用します。

ミニ情報！
英語版Webサイトの制作・改修費用は、**「しまね海外展開支援助成金」**に申請できます。
（発注前の事前申請必要。審査あり。）
＊詳細お問合せください。

講師紹介

グローバル・ビジネスマッチング・アドバイザー　GBM&A
代表　山本雅暁　氏

ソニー株式会社にてグループの海外子会社の経営再建を実現。
経営再建の手腕を買われ、欧米企業とのアライアンス・M&A事業、事業撤退に従事。
2007年より経営コンサルタントとして独立。売上拡大・新規事業立上のためのマーケティングリサーチや経営戦略、 M&A、アライアンスなどをアドバイスするかたわら研修講師としても活躍。平成30年度より、セミナーや個別コンサルティングを通じて、島根県内企業の英語版Webサイト活用支援を行う。

お申込み・お問合せ先：公益財団法人しまね産業振興財団　販路支援課　国際化支援グループ
TEL:0852-22-6193　FAX：0852-22-6750　Email：kaigai@joho-shimane.or.jp　担当：浅野、杉原（裕）

『海外取引に役立つ英語版Webサイト』
参加申込書

申込締切：6/11（火）

FAX ▶ 0852-22-6750

メール ▶ kaigai@joho-shimane.or.jp

【様式自由】下記項目をメール本文にご記入の上お申し込みください

1．基本事項

ご担当者				
貴社名				
ご住所	〒			
連絡先	TEL		FAX	
	メール			
個別コンサルティング	※いずれかに〇をつけてください。 希望する　・　希望しない　・　未定 ※個別コンサルティングを希望する場合は、希望する時間枠の番号に〇をつけて下さい。 （第2回～第4回　共通とします。調整をお願いする場合がございますので予めご了承下さい。） ① 13：00～14：00　② 14：30～15：30　③ 16：00～17：00 ④ いずれでもよい。			
6/6(木)募集説明会	参加する　・　参加しない			

2．事前アンケート

日本語ウェブサイトの有無	有り ・ 無し	英語版ウェブサイトの有無	有り ・ 無し
ウェブサイトで困っていること、講師に聞いてみたいこと、など			

ご記入頂きました情報は、適切に管理し、本講座の運営のためにのみ使用いたします。