

「海外展開個別相談」 参加企業募集

参加料
無料

こんな方に…

- ・「海外取引を始めるのに気を付けるべき点は？」
- ・「今まで海外取引しているが、これで大丈夫？」
- ・「販路開拓の目の付け所、市場調査のポイントは？」
- ・「海外向け展示会に出展するが、より効果を高めるには？」



経験豊富なアドバイザーと
一緒に解決しましょう！

主催：公益財団法人しまね産業振興財団 協力：島根県、ジェトロ島根

輸出版売を中心に、海外展開にこれから取り組もうとする（関心のある）、又は現在取り組んでいる島根県内企業に対し、各社それぞれのビジネス形態や商品特性、ターゲット顧客等を考慮しつつ、それぞれが抱える課題の解決に向け、個別に相談対応します。

対象 島根県内に事業所を持つ企業（個人事業主を含む）

・募集企業数 最大8社

※対面（訪問）1回＋オンライン2回程度（訪問2時間、オンライン1時間 Zoom利用）

※各社様のご相談内容、ご要望・ご都合を伺い調整します

※応募者多数の場合はアドバイザーと協議し選定します（新規海外展開企業等を優先）

お申込 裏面申込書に必要事項をご記入の上、メール又はFAXでお申込下さい。

事業案内サイトはコチラ➡



締切 10月末を目途に随時募集

但し、定員または予算上限に達し次第募集を終了します

専門家紹介



株式会社 I A C 代表取締役社長 秋島 一雄 氏

- ・1985年、総合商社に入社、営業職として米国ダラス・インドネシア・タイに駐在。帰国後、海外業務部で、現地事務所へのサポートや海外戦略立案等を担当
- ・半導体メーカー勤務で海外展示会や代理店発掘を経験後、2006年に中小企業診断士として独立。
- ・各県産業支援センター、商工会議所など産業支援機関のコーディネーターも務め、全国多数の中小企業における海外拠点構築・海外戦略立案・海外展示会支援・海外マネジメント・リスク管理といった海外展開を支援。
- ・中小企業基盤整備機構にて、支援担当者向けに海外展開支援に関する講義も行う。
- ・また、経営戦略立案、営業力強化、組織風土改革、人材開発などをテーマに企業個別指導・助言、セミナー講師を務める。著書多数。

※定員に達し次第締め切ります。

0852-22-6750

kaigai@joho-shimane.or.jp

ご記入頂きました情報は、適切に管理し、本講座の運営のためにのみ使用いたします。